

PROMOTOR



PROGRAMA GESTÃO DE *NEGÓCIOS*

ONDE ORGANIZAÇÃO, ESTRATÉGIA E RESULTADOS
SE ENCONTRAM.

10 ENCONTROS - ABRIL A JULHO 2026

**LOCAL: ESPAÇO SICREDI · RUA JOÃO PESSOA, 725 · VILA RAYMUNDO
CANELA RS**

ÍNDICE

Sumário

- 03 A Central de Negócios**
Quem somos e nossa missão
- 04 O Programa Gestão de Negócios**
Visão geral e proposta de valor
- 05 Objetivos Gerais**
O que o empresário vai desenvolver
- 06 Módulo 01 - Gestão de Pessoas**
4 Encontros - Abril e Maio
- 07 Módulo 02 - Gestão Financeira**
4 Encontros - Maio e Junho
- 08 Módulo 03 - Inteligência Artificial**
4 Encontros - Junho e Julho
- 09 Grade Completa**
Calendário dos 10 Encontros
- 10 Resultados Esperados**
Transformação e Próximos Passos

A Central de Negócios é uma empresa de consultoria, assessoria e treinamento empresarial com atuação em Gramado e Canela, RS. Atuamos diretamente no desenvolvimento dos empresários da Serra Gaúcha, oferecendo suporte estratégico, capacitação prática e um ambiente de networking genuíno onde cada encontro é uma oportunidade real de evolução e crescimento.

Conexão

Eventos que aproximam empresários e criam relações de valor duradouro.

Capacitação

Programas que desenvolvem habilidades reais aplicadas ao dia a dia do negócio.

Resultados

Foco em crescimento sustentável, decisões assertivas e negócios mais sólidos.

Nossa Missão

Promover o crescimento sustentável de pessoas e empresas por meio de serviços de qualidade e soluções integradas.

Nossa Visão

Ser reconhecida como a principal rede de integração e desenvolvimento empresarial, referência em inovação, colaboração e geração de valor para empreendedores e organizações.

Nossos Valores

Qualidade, Responsabilidade, Ética, Cooperativismo, Bem-Estar, Simplicidade, Empatia.

Programa Gestão de Negócios

Um programa completo de capacitação empresarial, desenvolvido para empresários que querem sair do operacional e assumir o papel estratégico que o negócio exige. Com conteúdo prático, especialistas do mercado e um grupo seleto de empresários, cada encontro é uma aula e uma troca ao mesmo tempo.



10

Encontros
Presenciais



3

Módulos
Temáticos



10

Temas
Abordados



Abr-Jul

Abril à Julho
2026



18h30

Início dos
encontros

PROPOSTA VALOR

ESTRUTURA REAL

Conteúdos aplicados diretamente à realidade operacional de cada empresa participante.

ESPECIALISTAS DO MERCADO

Cada encontro tem um profissional com experiência prática no tema abordado.

NETWORKING QUALIFICADO

Empresários de diferentes segmentos compartilhando desafios e soluções.

EVOLUÇÃO CONTÍNUA

Os conteúdos se conectam entre si, formando uma visão integrada do negócio.

Objetivos do Programa

OBJETIVO GERAL

Desenvolver uma gestão empresarial mais estruturada e estratégica, capacitando empresários a organizar processos, fortalecer a tomada de decisão e impulsionar o crescimento sustentável do negócio.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

GESTÃO DE PESSOAS

Recrutar, selecionar e conduzir equipes de forma profissional, alinhada à legislação e à realidade da empresa.

HOSPITALIDADE E ATENDIMENTO

Transformar o atendimento em estratégia de fidelização e diferencial competitivo do negócio

GESTÃO FINANCEIRA

Desenvolver controle sobre receitas, despesas e fluxo de caixa, permitindo decisões mais seguras e previsíveis.

VISÃO ESTRATÉGICA

Conectar pessoas, finanças e tecnologia para uma visão integrada e orientada para resultados.

INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL

Utilizar ferramentas de IA para otimizar tempo, melhorar processos e apoiar decisões na gestão.

INTELIGÊNCIA EMOCIONAL

Ampliar a capacidade de lidar com pressão, conflitos e desafios do dia a dia empresarial.

01 CONTRATAR BEM DÁ MENOS DOR DE CABEÇA
SOLUCIONE RH**16**
ABR

Processo de recrutamento e seleção estratégico: como identificar o perfil ideal, evitar erros comuns e construir equipes comprometidas com a cultura da empresa.

02 NR1 SEM MEDO: A LEI COMO ALIADA DA EMPRESA
MARIANE URBANI**23**
ABR

Aplicação prática da NR1 na rotina empresarial: como estruturar responsabilidades, orientar equipes e reduzir vulnerabilidades legais de forma simples.

03 INTELIGÊNCIA EMOCIONAL NA LIDERANÇA
DOUGLAS CAMARGO**07**
MAI

Como as emoções influenciam a liderança. Estratégias para lidar com pressão e conflitos, desenvolvendo ambientes de trabalho mais saudáveis e produtivos.

04 HOSPITALIDADE QUE ENCANTA E FIDELIZA CLIENTES
ÂNGELO MACEDO**14**
MAI

Hospitalidade como estratégia de negócio: postura profissional, comunicação e percepção das necessidades do cliente para gerar fidelização duradoura.

05 EMPRESÁRIO ORGANIZADO TOMA MELHORES DECISÕES
JULIANA ALANO**21
MAI**

Educação financeira pessoal aplicada ao negócio: hábitos, planejamento e uso consciente dos recursos para construir estabilidade e tomar decisões estratégicas.

06 GESTÃO FINANCEIRA NA PRÁTICA: CONTROLE, CLAREZA E DECISÃO
JULIANA ALANO**28
MAI**

Estruturação da gestão financeira com ferramentas práticas: fluxo de caixa, controle de entradas e saídas e acompanhamento periódico dos resultados.

07 PROTEÇÃO FINANCEIRA: SEGURANÇA PARA A EMPRESA E PARA O FUTURO
DIOGO GRULKE**11
JUN**

Estratégias de proteção financeira: seguros empresariais, formação de reservas e como reduzir riscos para garantir estabilidade diante de imprevistos.

08 REFORMA TRIBUTÁRIA: O QUE MUDA E COMO SE PREPARAR
PEPE ASSESSORIA CONTÁBIL E JURÍDICA**18
JUN**

Impactos práticos da reforma tributária nos negócios e o papel estratégico da contabilidade como aliada na preparação para as mudanças no cenário fiscal.

09 INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL NA PRÁTICA PARA NEGÓCIOS
DENILSON MAURER**25**
JUN

Aplicações práticas de IA na rotina empresarial: desde organização de tarefas até criação de conteúdos e apoio na tomada de decisões com ferramentas acessíveis.

10 PRODUTIVIDADE COM IA: AUTOMATIZANDO ROTINAS DO NEGÓCIO
DENILSON MAURER**09**
JUL

Estruturação da gestão financeira com ferramentas práticas: fluxo de caixa, controle de entradas e saídas e acompanhamento periódico dos resultados.

01 **16.04**
CONTRATAR BEM DÁ MENOS DOR DE CABEÇA
PALESTRANTE: SOLUCIONE RH

GESTÃO DE
PESSOAS

02 **23.04**
NR1 SEM MEDO: A LEI COMO ALIADA DA EMPRESA
PALESTRANTE: MARIANE URBANI

GESTÃO DE
PESSOAS

03 **07.05**
INTELIGÊNCIA EMOCIONAL NA LIDERANÇA
PALESTRANTE: DOUGLAS CAMARGO

GESTÃO DE
PESSOAS

04 **14.05**
HOSPITALIDADE QUE ENCANTA E FIDELIZA CLIENTES
PALESTRANTE: ÂNGELO MACEDO

GESTÃO DE
PESSOAS

05 **21.05**
EMPRESÁRIO ORGANIZADO TOMA MELHORES DECISÕES
PALESTRANTE: JULIANA ALANO

GESTÃO
FINANCEIRA

06 **28.05**
GESTÃO FINANCEIRA NA PRÁTICA
PALESTRANTE: JULIANA ALANO

GESTÃO
FINANCEIRA

07 **11.06**
PROTEÇÃO FINANCEIRA: SEGURANÇA PARA A EMPRESA
PALESTRANTE: DIOGO GRULKE

GESTÃO
FINANCEIRA

08 **18.06**
REFORMA TRIBUTÁRIA: O QUE MUDA E COMO SE PREPARAR
PALESTRANTE: PEPE ASSESSORIA

GESTÃO
FINANCEIRA

09 **25.06**
INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL NA PRÁTICA
PALESTRANTE: DENILSON MAURER

INTELIGÊNCIA
ARTIFICIAL

10 **09.07**
PRODUTIVIDADE COM IA: AUTOMATIZANDO ROTINAS
PALESTRANTE: DENILSON MAURER

INTELIGÊNCIA
ARTIFICIAL

Resultados Esperados

Ao concluir o Programa Gestão de Negócios, o empresário estará mais preparado para conduzir seu negócio com clareza, organização e segurança com processos estruturados, decisões mais assertivas e bases sólidas para um crescimento sustentável.

Pessoas

Processos de RH estruturados, equipes mais alinhadas e liderança mais consciente e equilibrada.

Finanças

Controle financeiro efetivo, decisões baseadas em dados e estratégias de proteção patrimonial.

Tecnologia

Uso inteligente de ferramentas de IA para ganhar tempo, reduzir esforço e apoiar a gestão.

Visão

Uma perspectiva integrada do negócio; Conectando pessoas, dinheiro e inovação para crescer.

A Jornada de Transformação

CAOS
& URGÊNCIA



DIAGNÓSTICO
& ESTRUTURA



CONTROLE
& CLAREZA



ESTRATÉGIA
& CRESCIMENTO

Vagas Limitadas

MAIS INFORMAÇÕES ENTRE EM CONTATO